



Kundeuttalelse: Stenshagen Bil

"Da vi investerte i Compello, var vi opptatt av at vi raskt kunne tjene inn løsningen. Resultatet var at vi umiddelbart frigjorde 0,5 årsverk. Å gå tilbake til vår gamle manuelle rutine er helt utelukket," sier Lars Hatletveit i Stenshagen Bil.

Lars Hatletveit tiltrådte som økonomisjef hos Stenshagen Bil i 2005. Noe av det første han gjorde, var å innføre et system for elektronisk fakturabehandling. Dette var helt nødvendig fordi Stenshagen Bil skulle utvide driften uten å øke administrasjonen tilsvarende. For å håndtere dette måtte vi ha Compello, sier Lars Hatletveit.

Manuell fakturabehandling

Tidligere tok vi kopier av alle fakturaer før de ble sendt ut til godkjenning. I tillegg måtte vi bruke mye tid på å purre opp bilag som ikke ble godkjent. Dersom vi ønsket å finne igjen bilag, måtte vi finne riktig perm og begynne å bla. Dette var en kjedelig og ikke minst tidkrevende jobb.

Etter at vi innførte Compello, opplever vi en tydelig prosessforbedring samtidig som vi sparer tid og ressurser. Nå slipper vi permer og unødvendig arkivering. Vi har satt opp regler i Compello slik at fordelingen av bilag ut til godkjennerne, skjer automatisk.

Effektivt arkiv

Nå finner folk bilaget selv. Compellos arkiv er rask å bruke og har gode søkemuligheter. Selv om det er fint å ha direkte oppslag i Navision, er det enklere å finne bilag i Compello.

Compello OCR

Vi er svært fornøyd med Compello OCR. Rundt 80-90 % av bilagene tolkes uten å lage noen tilpasninger i standardmalen. Der vi har egne leverandørmaler har vi rundt 95 % treff. Med dagens rutiner er treffprosenten totalt sett bedre enn ved tidligere manuell registrering. I tillegg sparer vi tid og ressurser.

Rask ROI (Return On Investment)

Da vi investerte i Compello, var vi opptatt av at vi raskt kunne tjene inn løsningen. Resultatet var at vi umiddelbart frigjorde 0,5 årsverk. Å gå tilbake til vår gamle manuelle rutine er helt utelukket, avslutter Lars Hatletveit, som ikke nøler med å anbefale Compello til andre som vil effektivisere fakturabehandlingen.

Om Stenshagen Bil:

Stenshagen Bil eies av Egil Stenshagen. Han har mangeårig erfaring fra bilbransjen både som forhandler og importør, og er blant annet tidligere dobbelt Europamester innen bilsport. Stenshagen Bil disponerer ca. 5000 kvadratmeter moderne lokaler i Oslo, har 80 ansatte og en årsomsetning på ca. 600 millioner. Egil Stenshagen er også en av Norges største aktører innen dekk og felger med firmaer flere steder i landet.

FAKTA:

Antall bilag pr. år:	10 000
Antall brukere:	26
Økonomisystem:	Microsoft Dynamics NAV
ROI:	Mindre enn et år
Compello-forhandler:	Si-Data