



MED I KLUBBEN: Gustav Line leder nå et selskap i 100-millionersklubben etter at Compello Software og Client Computing ble Compello.

FOTO: COMPELLO/JONNI

Entrer 100-millionersklubben

MARKED: Etter fusjonen med Client Computing har marginene til Compello skutt i været. Adm. direktør Gustav Line konkluderer allerede at fusjonen er en suksess.

ERLEND WESSEL CARLSEN
ERLEND.CARLSEN@FINANSVISEN.NO

– Vi rykker opp en liga og blir med i en eksklusiv klubb over store og lønnsomme programvarehus i Norge, sier adm. Direktør Gustav Line i Compello.

Den eksklusive klubben han refererer til er de med omsetning på over 100 millioner kroner. Selskapet har pr. andre tertial i år en omsetning på 68,3 millioner kroner. Fortsetter de ut året i samme tempo vil de bikke både 100 og 110 millioner kroner på topplinjen.

Selv om Line betyr en tosfifret organisk vekst for Compello, er det fusjonen med Client Com-

puting som står for veksten.

Trimmer

Også driftsresultatet er det blitt sving på. Mens Compello oppnådde 1,8 millioner kroner pr. 31. august i fjor, er selskapet nå oppe i 12,8 millioner kroner.

Det er en marginvekst på 15 prosentpoeng til 19 prosent. Line sier at selskapet har som mål å holde seg over 15 prosents margin, også i årene fremover.

Marginrekylen skyldes hovedsakelig trimming av kostnader som følge av fusjonen. Dette er primært gjort ved å frigjøre ansatte for å unngå dobbeltarbeid, og dermed få økt kapasitet på andre områder, samt

å fjerne doble avtaler og funksjoner.

Også kostnadene for fusjonen er inkludert i tallene.

– Vi har økt inntektene raskere enn kostnadene, konkluderer Line.

Driftsresultatet i 2010 endte på 8,7 millioner kroner, men etter avskrivninger var det kun igjen 1,1 millioner i resultat før skatt, og minus 0,2 på bunnlinjen.

Ingen gjeld

Compello-sjefen mener selskapet sto ved et veiskille før oppkjøpet. Markedet ble stadig mer globalt, mens Compello og Client Computing slet med å vokse seg markant større.

– Vi trengte vekst. Målet vårt er

å være bedre enn «bra nok». Vi må være best i klassen. For å bli det må man ha vekst, og positiv bunnlinje.

Compello har ingen rentebærende gjeld, noe Line tror er et viktig utgangspunkt for et programvareselskap med langsiktig perspektiv.

Får marked i fanget

Fra juli i år ble alle statlige institusjoner pålagt å kunne ta i mot eFaktura. Selv om en rekke instanser er godt på overtid gleder Line seg over utviklingen. Neste år må også alle som handler med det offentlige følge det samme lovverket.

– Vi har rundt 20 prosent av eFaktura-markedet. Med de nye

Compello

(Mill. kr.)	Jan.-aug. 11	Jan.-aug. 10
Inntekter	68,3	43,5
Driftsresultat	12,8	1,8

- Er et resultat av fusjonen mellom Compello Software og Client Computing, som ble fullført i juni i år.
- Hjelper bedrifter og organisasjoner i privat og offentlig sektor med automatisering av manuelle prosesser innen meldings- og fakturaflyt.
- Har 80 ansatte, hvorav 40 av dem i Norge, resten i Tyskland og Sverige.
- Største aksjonær er Etrinell med 39,5 prosent, etterfulgt av Rudolf Gallgani med 11,9 prosent.
- Selskapet er notert på OTC-listen.

reglene er det et stort potensial der, absolutt, sier han.

Største aktør i markedet er Nets, som i tillegg er eneleverandør av selve betalingsformidlingen.